

Helt i mål med strategi 2020 i et klimafokuseret kvægbrug

Artikel på [LandbruksInfo](#), januar 2020

Hjælp kvægbrugerne med at komme tættere på deres grovfoderøkonomi

75 pct. af kvægbrugerne skal kende deres fremstillingspris på grovfoder. Sådan lyder strategien fra Kvægsektoren. Men landmændene kan ikke gøre det alene. De har brug for deres rådgiveres hjælp. Læs her, hvordan landmændenes økonomikonsulenter kan hjælpe.

Vigtigt at få lavet driftsgrensanalyser

En vigtig forudsætning for at kende sin fremstillingspris på grovfoder er, at landmanden får lavet en driftsgrensanalyse. Det er langt fra alle landmænd, der får lavet en driftsgrensanalyse, selvom de vil have glæde af én, men erfaringer viser, at når først analysen er leveret, så kan landmanden se værdien i den.

- Vores erfaringer viser, at når kunderne først har fået opdelt indtægter og omkostninger i konteringen, så de kan få leveret driftsgrensanalyser, så bestiller de dem også igen, fortæller Arne Oksen, landskonsulent i SEGES Erhvervsøkonomi.

Arne Oksen opfordrer samtidig til, at økonomicheferne i rådgivningsvirksomhederne tager et blik på, om alle de kunder, der kunne have glæde af en driftsgrensanalyse, også får det tilbudt. Og her er det ikke kun kvæglandmændene, der vil have glæde af at kende sin driftsgrensoekonomi – det gør sig gældende i alle sektorer.

Få indblik i, hvilke landmandskunder der vil få glæde af en driftsgrensanalyse

- Vi kan herfra SEGES levere en oversigt over, hvilke landmandskunder der får leveret driftsgrensanalyser, og hvilke kunder der kunne have glæde af en driftsgrensanalyse, fortæller Arne Oksen og uddyber, at der indimellem kan være rådgivere, som ikke får driftsgrensanalyserne solgt ind hos deres kunder, fordi de tror, at det er besværligt at udarbejde.

- Det første år er der lidt ekstra arbejde for regnskabsassistent/økonomikonsulent, når regnskabet skal sættes op til at også få leveret en driftsgrensanalyse, men de efterfølgende år er der ikke nævneværdigt ekstraarbejde forbundet med udarbejdelsen, forsikrer Arne Oksen.

Ønsker I en oversigt over, hvilke landmandskunder der kunne have glæde af en driftsgrensanalyse?

Så kontakt Arne Oksen på aro@seges.dk eller [Lone Balle Carlqvist](mailto:Lone.Balle.Carlvqvist@seges.dk) på loc@seges.dk, og så kan de lave en oversigt specifikt til jeres rådgivningsvirksomhed.



Sidst bekræftet: 30-01-2020 Oprettet: 30-01-2020 Revideret:
30-01-2020